



# Heroriëntatietraject 'Weerbaar uit de crisis'

Per 1 januari 2021 start een volgende fase binnen de Tozo. In deze fase ondersteunt het kabinet via gemeenten zelfstandig ondernemers om waar nodig zich voor te bereiden op een nieuwe toekomst. Als zelfstandig ondernemer, als werknemer in loondienst of een combinatie. Het traject moet vanuit een persoonlijk contact met de ondernemer zorgdragen voor een eerste probleemanalyse en het bieden van een oplossingsrichting, waaronder het doorverwijzen naar partners. Het aantal ondernemers dat voor een heroriëntatietraject in aanmerking komt is fors en de doorlooptijd kort.

## Onze visie – Balans opmaken en richting bepalen

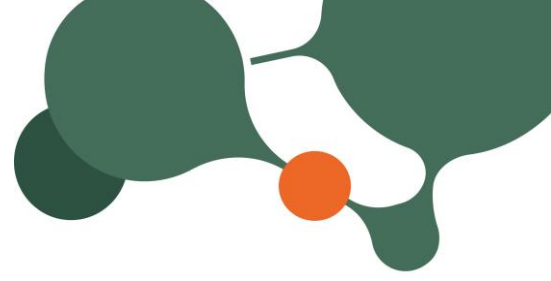
Door de acuut gewijzigde marktomstandigheden in vrijwel alle sectoren is het perspectief voor veel ondernemers fundamenteel en structureel gewijzigd. Deze tijd vraagt om terugblikken en vooruitkijken; de balans opmaken en strategie bepalen. Een succesvol heroriëntatietraject stelt de ondernemer in staat de juiste stappen te zetten in de toekomst, om zo weerbaar uit de crisis te komen.

## Onze aanpak



## De toekomstfoto

Wij vinden het belangrijk om de ondernemer een spiegel voor te houden en te laten zien waar zijn bedrijf kan staan over drie jaar. Daarbij houden wij expliciet rekening met de invloed van de anderhalve-meter-economie, de coronamaatregelen en andere sectorspecifieke ontwikkelingen. Aan de hand van deze toekomstfoto kan de ondernemer zijn strategie bepalen en gerichte ondersteuning zoeken, bijvoorbeeld in versterking van het ondernemerschap, begeleiding bij het zoeken naar werk of omscholing richting de meer kansrijke sectoren.



### Onze bedrijfsscan – eerste lijn

Gripvol beschikt over automatiseringstools om vlot een toekomstfoto te maken. Dankzij onze volledige geautomatiseerde aanpak zijn wij in staat om met korte doorlooptijden toch grote volumes van maatwerk te voorzien. Een toekomstfoto ontvangt de ondernemer binnen enkele uren. Een adviesgesprek, inclusief warme doorverwijzing niet lang daarna.

### De warme doorverwijzing – tweede lijn

Aan de hand van de toekomstfoto, een adviesgesprek en de wensen van de ondernemer vindt een warme doorverwijzing plaats. Onze online academie biedt daarvoor diverse programma's, maar wij sluiten daarnaast aan bij bestaande initiatieven zoals het OKB, MKB Doorgaan of bestaande Werkcoaches.

### Online academie / ontwikkelprogramma op maat

Gripvol biedt ondernemers een ontwikkelprogramma die inzicht geeft in een nieuw toekomstperspectief. Hieronder volgt een impressie:

#### Programma 1: Boost je business!

Voor ondernemers die gaan herorienteren op hun huidige onderneming zonder innovatiebehoefte

Geschikt voor de ondernemer die:

- in de basis niet veel wil veranderen en toch openstaat om te kijken naar zijn/haar bedrijf.
- bereid is te kijken naar de kostenstructuur en marge op product of dienst
- zich er van bewust is dat zijn/haar cashflow ondermaats is en stiekem weet dat het anders moet
- een herorientatie te doen op zijn/haar mogelijkheden om een nieuw toekomstperspectief te ontwikkelen als ondernemer;
- zijn/haar persoonlijke effectiviteit en arbeidsritme onder de loep wil nemen
- zijn/haar ondernemersvaardigheden op een plezierige manier wil ontwikkelen. Het is onze missie om lastige zaken simpel te maken.

#### Programma 2: Next Level Ondernemen!

Voor ondernemers die gaan herorienteren op hun huidige onderneming met innovatiebehoefte

Geschikt voor de ondernemer die:

- in de afgelopen periode heeft gezien dat hij/zij moet innoveren, maar zelf niet weet hoe
- in dit programma willen leren over de verschillende verkoop strategieën, de basis van een verkoopfunnel heeft staan waar hij/zij info-taining emails leert schrijven die aanslaan bij de doelgroep en een lach bezorgen op het gezicht van de klant
- wil leren om duurzaam te zaaien om in de toekomst duurzaam te kunnen oogsten
- grip wil op verschillende tools en lef heeft om klanten aan zich te binden door (gratis) systemen te bouwen
- aan het eind van het programma een weggever beschikbaar heeft en een online product heeft ontwikkeld die de huidige diensten en/of het productaanbod ondersteunen.

Beide ontwikkelprogramma's bestaan uit 10 online modules en kunnen zowel individueel als in groepsverband gevolgd worden. Andere programma's richten zich op bedrijfsbeëindiging en het oriënteren op een baan in loondienst (incl. lokale arbeidsmarktscan).

### Tarieven en maatwerk

Gripvol is al jaren een vaste adviespartner van gemeenten. Wij zijn goed in staat om uw wensen te vertalen in concrete toepassingen. Wij gaan in onze prijsstelling uit van een modulaire opbouw voor de bedrijfsscan en het online programma. Voor gemeenten die de trajecten in eigen beheer willen uitvoeren is onze adviestool ook los af te nemen. Schroom niet om contact met ons te zoeken voor aanvullende wensen en/of ideeën. U kunt contact opnemen met Arjen Veurink via [arjen@gripvol.nl](mailto:arjen@gripvol.nl) of 06-42154823.



Gripvol B.V.  
Heliconweg 62  
8914 AT Leeuwarden

31 (0)85 - 00 44 304  
NL18 RABO 0170 5493 99  
KvK 63004275

> [gripvol.nl](https://gripvol.nl)